

Un Brexit duro costará 1.200 millones a los exportadores españoles

TARIFAS AL COMERCIO/ Si la salida de Reino Unido de la UE va acompañada de la implantación de aranceles, no sólo sufrirán las empresas británicas. Las europeas también tendrían un elevado coste.

Amparo Polo / Roberto Casado.
Londres

Salir de la Unión Europea (UE) y apostar por un Brexit duro –que supondría dejar también el mercado común– tendrá efectos perversos en la economía británica. Pero un informe publicado ayer en Reino Unido muestra que la decisión también saldrá cara a las empresas europeas que exportan a la isla, ya que se enfrentan a aranceles recíprocos que encarecerán sus productos, reduciendo su competitividad y beneficios.

Dicho estudio, realizado por el *think tank* (centro de análisis y estudios) Civitas, calcula que las empresas españolas tendrían que aumentar el precio de sus productos enviados a Reino Unido en 1.040 millones de libras (1.167 millones de euros) cada año, debido a las nuevas tarifas que aplicarían los británicos a todos los productos europeos que entraran en el país.

Sin acuerdo

El informe se basa en un escenario en el que tras el Brexit, Reino Unido deja el mercado único y tampoco alcanza un nuevo acuerdo comercial bilateral con la UE. Esto implicaría que el intercambio entre los dos países se regiría en función de las normas básicas de la Organización Mundial del Comercio (OMC), que contempla la existencia de diversas tarifas para los productos. En este caso, los aranceles que las empresas británicas tendrían al llegar al continente, y viceversa, serían los mismos que ahora se aplican a empresas de Rusia o de Corea, por citar dos ejemplos.

Por ejemplo, Civitas calcula un tipo de arancel medio del 7,5% para los bienes españoles en Reino Unido, un porcentaje alto debido a las elevadas barreras que afrontarían los automóviles y los alimentos, dos de los principales sectores exportadores de España hacia Reino Unido. Las empresas italianas exportan más que las españolas, por ejemplo, pero pagarían solo 870 millones de libras en aranceles ya que sus productos están menos gravados.

Aunque Alemania y Holanda serían los países más afectados por el cambio de política comercial en las exporta-



Theresa May, primera ministra de Reino Unido, durante la cumbre europea de la semana pasada.

TARIFAS DE IDA Y VUELTA

Tarifas que habría que pagar en los intercambios de bienes entre Reino Unido y la UE si no hay un acuerdo comercial tras el Brexit. Datos en millones de libras.

> Exportaciones de la UE a Reino Unido

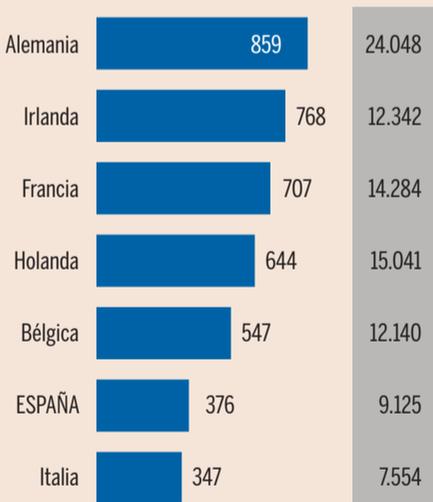
■ Posible coste tarifario ■ Exportaciones anuales



Fuente: Civitas

> Exportaciones británicas a la UE

■ Posible coste tarifario ■ Exportaciones anuales



Expansión

ciones al mercado británico, España también sufría importantes consecuencias ya que es el sexto exportador de la Unión Europea, con productos enviados cada año a Reino Unido valorados en más de 13.000 millones de libras.

Por el contrario, los grupos británicos exportan a España por valor de 9.125 millones de libras y el coste adicional que tendrían para ellos seguir llevando sus productos a Espa-

ña tras un Brexit duro ascendería a 376 millones de libras.

Cifras totales

En total, Civitas indica que si Reino Unido deja la UE sin un tratado comercial favorable, los exportadores británicos se enfrentan a un impacto negativo de unos 5.200 millones de libras en sus exportaciones al resto del continente. La penalización para los productos europeos que llegan a Reino

Unido sería de más del doble, y ascendería a 12.900 millones de libras.

Las empresas alemanas, que exportan por valor de 61.275 millones de libras, serán las más afectadas por esta nueva situación ya que sufrirán un impacto de 3.400 millones de libras en los productos que exportan a Reino Unido.

En el camino inverso, las empresas británicas que exportan a Alemania verán co-

mo sus productos se encarecen por valor de 900 millones de libras. En el caso de Francia, también salen peor parados los empresarios galos que los británicos, que deberán afrontar incrementos de hasta 1.400 millones de libras sobre los precios actuales.

En general, el mayor impacto para la industria europea tendrá lugar en el sector del automóvil, que podría tener aranceles valorados en 3.900 millones de libras. De esta cantidad, 1.800 millones corresponderían a empresas alemanas. Los automóviles británicos tendrían un sobrecoste de 1.300 millones de libras al ser exportados a la UE.

Estos datos pueden ser utilizados por los partidarios del Brexit, que intentan demostrar que un futuro sin acceso al mercado común es posible y que, incluso, perjudica más a la UE que a Reino Unido. Sin embargo, en términos relativos, las empresas británicas sufrirían más ya que perderían de golpe el acceso libre a 26 países, a los que ahora envían el 45% de sus exportaciones. Los países de la UE, por su lado, sólo perderían un país que acapara menos del 10% de sus exportaciones, por lo que podrían tenerlo más fácil para buscar mercados alternativos.

Editorial / Página 2

El Gobierno pide devolver antes 1.000 millones al MEDE

Expansión. Madrid

El Gobierno anunció ayer que pedirá a la Unión Europea, por cuarta vez, amortizar de forma anticipada y voluntaria parte del préstamo del Mecanismo Europeo de Estabilidad (MEDE) a España para sanear la banca. Pretende devolver otros 1.000 millones de euros, con lo que España habría reembolsado ya 6.300 millones a la UE de los 41.300 millones del rescate bancario. Es decir, el 15,25% del total, según informó ayer el Ministerio de Economía y Competitividad.

El Gobierno comunicará oficialmente hoy esta decisión en el consejo de directores del MEDE. El departamento de Luis Guindos recalcó que, “en estos momentos, el Tesoro español es capaz de financiarse en unas condiciones financieras mejores que las del préstamo del MEDE”.

En 2014, España ya devolvió 1.300 millones de euros; 1.500 millones, en marzo de 2015, y 2.500 millones en julio del año pasado.

En 2012, España recibió de la Unión Europea 41.300 millones de euros para sanear el sector financiero, muy dañado por la crisis internacional y, específicamente en España, por la burbuja inmobiliaria.

Los adelantos en la devolución del préstamo bancario, suponen una reducción de la emisión neta del Tesoro Público y, por tanto, en el volumen de deuda y en ratio sobre Producto Interior Bruto (PIB). Además, los reembolsos del rescate financiero generan un ahorro de intereses que mejora la cifra de déficit público de España a través del capítulo de gastos financieros.

Rebaja de la deuda

Con ello también, el Ministerio de Economía informó de que prosigue la senda de reducción de la ratio de deuda sobre PIB para el conjunto de las Administraciones Públicas iniciada en 2015. Esta ratio se situó en 2015 en el 99,8% del PIB y el Gobierno estima que en 2016 alcance niveles inferiores. El Tesoro público ha colocado hasta la fecha 107.042 millones de euros, lo que representa el 89,7% de la previsión de emisión a medio y largo plazo para 2016. El coste medio de la emisión en 2016 es del 0,65%, el más bajo de la historia, mientras que la vida media de la deuda en circulación alcanza los 6,78 años.