# **ECONOMÍA** Y NEGOCIOS

PRODUCCIÓN EN LA CONSTRUCCIÓN I trimestre de 2017 / I trimestre de 2018. en %



#### » LA CONSTRUCCIÓN CRECE

El ladrillo crece con fuerza en España En el primer trimestre del año, la activi-dad en la construcción subió un 5,2% respecto al año anterior. En el mismo periodo, el incremento en la zona euro fue del 2,5% y en la UE del 1,2%.

## El Banco de España avisa de que el Brexit afecta a la exportación española

ANTONIO MAQUEDA Madrid El turismo británico en España ha aguantado hasta ahora la incertidumbre del Brexit. Sin no ha ocurrido lo mismo con las ventas de bienes. El crecimiento de las exportaciones españolas a Reino Unido se interrumpió en 2017 tras un lustro de avances señala un análisis del Banco de España publi cado aver. En un contexto de depreciación de la libra frente al euro, las ventas de mercancias de España a Reino Unido cayeron un 6% el año pasado. Este comportamiento contras-ta con el alza del 8% que registraron en ese mismo ejercicio las exportaciones a la UE. El automóvil es el sector más perjudicado

nos", subraya. Del total de empresas españo las exportadoras de bienes, las que venden a Reino Unido repre-sentan el 7%, según datos de Co-mercio. Entre 2012 y 2017, el número de compañías aumentó un 8% hasta situarse en las 11.695, de las que una cuarta parte solo vende a las islas británicas. Estas últi-mas serían en principio "las más vulnerables", explica el servicio de estudios del banco. Y esta fragi-lidad sería incluso mayor en la medida en que esas empresas que solo intercambian con Reino Unido lo hagan porque trabajan productos difíciles de reemplazar.

Según apunta el documento del Banco de España, el Brexit ya afec-ta al comercio exterior español. En 2017 también se frenó la ex-pansión que estaban protagoni-zando las empresas exportadoras españolas hacia Reino Unido. Su minero expár un 0.8% santo en pu-

número cavó un 0.8% tanto en pymes como en grandes sociedades. "Esta reducción ha sido mayor

que la observada para otros desti-

Aunque el 85% de las empre-sas que comercian con Reino Uni-do son pymes, el grueso de las ventas las copan sociedades de ma-yor tamaño. En definitiva, "estas yor danano. Ja definitiva, estas compañías son, en promedio, más grandes, productivas y diversificadas geográficamente que aquellas que exportan a los principales países de la zona euro", destaca el Banco de España. Lo que a su luticio podrá avudra a limitar su juicio podría ayudar a limitar el impacto. Por sectores, el agroa-limentario y la automoción acu-mulan cerca de la mitad de las



El puerto de Barcelona, visto desde la montaña de Montjuïc. / CARLES RIBAS

exportaciones. Es más: buena parte de la caída de ventas detectada se concentró en el automóvil.

Reino Unido es el quinto socio comercial de España al absorber cerca del 7% de las ventas españolas de bienes al exterior. Por el contrario, las compras de España a Reino Unido solo suponen el 4% del total de exportaciones británicas de mercancias. Tras el Brexit, y apoyado por un mercado global boyante, las exportaciones de bie-nes y servicios han pasado de res-tar 0,8 puntos de PIB en Reino

### El turismo británico resiste

Los británicos suponen el 23% de los turistas que visitan España y el 21% de los ingre-sos del sector turístico. Por ahora, la llegada de británicos sigue creciendo, si bien a un ritmo menor que en 2016, cuando avanzaba a tasas de doble dígito. Según un infor-me de UBS sobre la industria

turística española, se percibe una cierta desviación de britáuna cierta desviación de brita-nicos hacia Turquía, Egipto y Túnez en perjuicio de España y Portugal. Pese a que de nomento el impacto del Brexit sobre el turismo español no ha sido "discernible". "podría tener mayores efectos negativos si la ralentización se prolonga, mermando el poder de compra de los britá-nicos y traduciéndose en menos visitas, pernoctaciones y gasto diario", dice UBS. Unido a sumar 0,6 puntos el año pasado. Y ello ha ocurrido en buena medida por la depreciación de la libra. El Banco de España re-cuerda que en 2017 la cotización

descendió un 7% frente al euro. No obstante, de acuerdo con las previsiones de la Comisión Europea, la economía británica está sufriendo una ralentización hasta un ritmo de incremento del PIB del 1,5% este año. El crecimiento del consumo privado será modes-to, debido a una subida de los salarios por debajo de la inflación y una tasa de ahorro en mínimos históricos. Además, la inversión seguirá débil en tanto que persis-ta la incertidumbre, indica. Respecto al medio y largo pla-

zo, "el efecto final de este proceso sobre las empresas españolas con presencia en el Reino Unido o con posibilidades de acceder a ese mercado vendrá dado, en buena medida, por los términos que finalmente se establezcan en torno al modelo de relaciones comercia-les entre este país y la UE", dice el les entre este pas y la OF, die er Banco de España. En semejante escenario de "elevada incertidum-bre" cabe desde que se preserve la mayor parte de los vínculos co-merciales existentes, hasta que las relaciones entre Londres y la UE se rijan por las normas de la Organización Mundial de Comer-

Organización Mundial de Comer-cio, advierte el organismo. Según el INE, las exportacio-nes de servicios no turísticos a Rei-no Unido — que tienen un tamaño menor, al ser unos 6.000 millones al año frente a los 19.000 en bienes— han dibujado una trayec-toria distinta de las mercancias: se ralentizaron justo antes del re-ferendum de junio de 2016. Pero luego retomaron el crecimiento. luego retomaron el crecimiento. Esto puede deberse a que los servi-cios están más integrados en las cadenas globales de valor y, por tanto, son menos sensibles a vaive-nes de la divisa. Según Comercio, la inversión española en Reino Unido se ha desplomado desde los 8,905 millones de 2016 a los 571 de 2017. A la luz del dato, el Brexit podría estar lastrando la apuesta de las empresas españolas por la economía británica.

José Carlos

### Italia: Episodio XIV

Si el crecimiento del PIB no se reparte de forma equilibrada. la política no va bien

Angela Merkel ha reconocido que en el otoño de 2011 estuvo a punto de romperse el curo. La situación política al final del ciclo Berlusco-ni era agónica y la elevada deuda pública y el bajo crecimiento de las décadas anteriores les convirtió en pieza propicia para los lobos de Wall Street.

La crisis se contagió a los países periféricos y fue el principio del fin de la crisis del euro. Mario Draghi, un italiano, fue nombrado presidente del BCE y anunció una subasta extraor-dinaria de liquidez para que los bancos euro peos pudieran comprar bonos de deuda pública. Luego llegó el rescate de España, el riesgo de ruptura del euro fue máximo y forzó a la compra de deuda pública directamente por el

compra de deuda pública directamente por el BCE, que ha superado a la Reserva Federal. El parlamento italiano eligió un Gobierno tecnócrata, liderado por Monti, que emuló al Conde de Lampedusa en el Gatopardo: hicie-ron una revolución para no cambiar nada. Sie-te años después, Cinco Estrellas, partido anti-sistema, y la Líga Norte, partido independen-

tista, están a punto de formar Gobierno. Se ha filtrado un documento del acuerdo y hablan de que el BCE condone a Italia 250.000 millo-nes de euros de los bonos que ha comprado, cambiar los tratados y reformar radicalmente el Pacto de Estabilidad, aprobar un mecanis-mo para que Italia pueda abandonar el euro, una renta básica de 17.000 millones de euros anuales financiada con fondos europeos, una intensa reducción de impuestos, desmantelar la reforma del sistema de pensiones y dar la opción a los italianos de jubilación anticipada,

Los inversores huven de Italia v buscan refugio en bonos alemanes. Y también hemos visto contagio a los bonos españoles, portugue-ses y periféricos. A diferencia de 2011, ahora el BCE compra deuda cada día y el contagio ha sido mínimo. Y la esperanza de vida de este Gobierno antinatura parece que será corta.

España es una economía más dinámica que la italiana desde hace décadas, pero es una democracia más joven y tenemos una his-

toria anterior que impone al leerla. Por eso deberíamos sacar lecciones de la crisis italiaan. Debemos elegir políticos con visión de país y largo plazo, honestos y que no pongan a las instituciones de pantalla para perpetuarse en el poder. La fragmentación política en el Parla-mento acaba generando problemas. La nueva política, como todo lo neo, suele acabar en los como todos de la considera en los posicios. extremos y polarizando a la sociedad. Sobre todo cuando su ideario político es criticar to-do lo anterior y poner en cuestión las principales instituciones de la democracia y de la economía. Si la política no va bien, la economía tampoco. Y si el crecimiento del PIB no se reparte equilibradamente entre los ciudada-

nos, la política no va bien. La política del BCE ha tenido éxito, Europa vuelve a crecer y baja la tasa de paro. Pero se han parado las reformas de las instituciones europeas para revertir los problemas detecta-dos durante la crisis. La deuda sigue siendo elevada y los cisnes negros son escasos, pero

pressreader PressReader.com +1 604 278 4604