Mario Draghi: "Ha llegado el momento de aumentar los salarios"

CLAUDI PÉREZ, **Bruselas**

Las reglas económicas tradicionales dejan de funcionar en las grandes crisis. El BCE imprime euros como si no hubiera un mañana pero Europa sigue en territorio cercano a la deflación. Los tipos de interés tienden a cero pero ni el crédito ni la inversión terminan de arrancar. La deuda pública está en máximos pero el crecimiento no aparece. Todo es tan extraño que son los banqueros centrales, habituales guardianes de la ortodoxia, quienes piden inversión, políticas fiscales expansivas y, ahora, subidas de sueldos: "Ha llegado el momento de aumentar los salarios, que llevan años creciendo por debajo de la productividad", dijo ayer Mario Draghi, presidente del BCE, en la Eurocámara.

El peso de los salarios en el PIB no ha dejado de retroceder desde los años setenta en Occidente, pero eso nunca preocupó a los bancos centrales. Europa flirtea con la deflación desde hace tiempo. Los índices de precios están muy lejos de los objetivos del BCE, y ni siquiera con las compras de activos multimillonarias y el resto de medidas de estímulo monetario son capaces de recuperarse. Draghi lleva meses reclamando más gasto a los Gobiernos que tienen margen: Alemania. "La política monetaria no basta para apoyar el crecimiento", repitió en Bruselas. Hace unos días, en Trento, ya puso el énfasis en "los aspectos redistributivos" de la integración. "Europa debe escuchar las demandas de quienes se quedan atrás", dijo.

¿Alargar estímulos?

Hace un par de años se quejó por los "sueldos de los años ochenta". Ayer volvió por ese camino y reclamó "que todos los agentes económicos" contribuyan a la recuperación, incluidas las subidas salariales a los trabajadores.

La gestión insuperablemente mediocre de la crisis del euro pasa por políticas de austeridad, ajustes asimétricos que recaen en los países deudores y asistencia limitada a la recapitalización de los bancos. El BCE ha sido relativamente agresivo con políticas extraordinarias, pero siempre maniatado por Alemania.

Draghi repitió en la Eurocámara que está listo para ampliar su programa de compras de activos (QE) si es necesario, y dejó dos recados para sus críticos. Uno: "Sin las políticas de estímulo del BCE habría deflación y un paro más elevado". Y dos: "Si no hay políticas fiscales que acompañen, las políticas monetarias extraordinarias requerirán más tiempo".

Empleados de Urbaser se encargan de la limpieza de calles en la localidad almeriense de Almanzora.

ACS obtendrá entre 325 y 560 millones con la venta de Urbaser a un grupo chino

EL PAÍS, **Madrid**

ACS ha vendido Urbaser a la firma Firion Investments, controlada por el grupo chino Ying Zhan Investment, por un importe que oscilará entre 1.164 y 1.399 millones de euros. La venta de la filial de servicios de limpieza viaria y recogida y tratamiento de residuos, supondrá para el grupo que preside Florentino Pérez unas plusvalías de entre 325 y 560 millones de euros con lo que podrá enjugar las deudas que arrastra. La operación está pendiente de lograr las pertinentes autorizaciones de los reguladores.

"El valor de empresa [que incluye la deuda] se ha establecido entre 2.212 y 2.463 millones de euros", informó la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). La horquilla de precios se explica porque la valoración se estima "en función de determinados parámetros futuros", que no ha explicado. "La venta está sujeta a las autorizaciones habituales en este tipo de operaciones". La compañía se dedica a la recogida de residuos, limpieza viaria, reciclaje y gestión de basuras y agua y ofrece servicios en más de 50 ciudades españolas, entre ellas se encarga de la limpieza viaria en Madrid y Barcelona.

ACS puso en venta Urbaser hace casi un año y encargó la búsqueda de comprador al BBVA y Société Générale. Con la firma china, el asesor ha sido Crédit Agricole. A la puerta del grupo llamaron varias sociedades interesadas, hasta que los intereses del gigante chino decantaron la opción a su favor. Firion Investments se constituyó como sociedad en España el pasado mes de mayo y ha hecho diversas operaciones en otros países europeos, como otros grupos chinos. Es propiedad del holding Ying Zhan Investment Limited, con sede en Hong Kong.

El grupo enmarca la operación en su estrategia de rotar activos que considera maduros y no estratégicos con el fin de lograr recursos para seguir reduciendo su deuda e invertir en nuevos proyectos. La reducción del endeudamiento neto es uno de sus tres objetivos estratégicos, tal como señaló Florentino Pérez en la última junta de accionistas del grupo, que ya ha recortado cerca de un 70% en cinco años. A 30 de junio pasado se situaba en 3.741 millones.

Los otros dos ejes prioritarios de ACS pasan por continuar con la reestructuración y simplificación de negocios, fundamentalmente en la filial constructora alemana Hochtief, y continuar creciendo y reforzando su expansión internacional.

Principal desinversión

La venta de la compañía supone la principal desinversión de ACS desde que en febrero de 2015 sacó a Bolsa Saeta Yield, la filial que constituyó con sus parques eólicos y plantas termosolares. El grupo puso previamente a la venta estos activos, si bien la operación se vio obstaculizada por coincidir con la reforma energética aprobada por el Gobierno.

En lo que va de este año, antes de Urbaser, ACS ha vendido el grueso de la participación tenía en un conjunto de estaciones de la línea 9 del Metro de Barcelona y en la sociedad que las mantiene al fondo John Laing Infrastructure, y una participación del 50% en sociedades concesionarias de líneas de transmisión eléctrica de Brasil a Brookfield. La primera operación se cerró por 110 millones y generó 70 millones de plusvalías, mientras que la de las líneas eléctricas le aportó 115,36 millones de euros.

La empresa fue multada, junto a otras 38 firmas de gestión de residuos y tres asociaciones sectoriales, por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) por repartirse clientes, licitaciones e intercambiarse información. Entre las empresas figuran las filiales de los principales grupos constructores. Urbaser y Sertego, también del grupo ACS, recibió la mayor multa por valor de 23,3 millones del total de 98,2 que recibió el grupo de sancionadas. La multa fue recurrida y está en proceso bajo el argumento de que se confundió la unión temporal de empresas (UTE) con la concertación y que no procedía ningún tipo de sanción al estar caducado el expediente por haber transcurrido más de 18 meses desde la incoación del expediente, en julio de 2013.

Presencia en cuatro continentes

Urbaser retira más de cinco millones de toneladas de residuos sólidos urbanos en cuatro continentes, prestando este servicio en ciudades como Madrid, Barcelona, Buenos Aires, Casablanca, Santiago de Compostela, Cartagena de Indias y Abu Dabi, entre otras. Cuenta con una plantilla de unos 28.000 trabajadores y presenta una cartera de contratos por valor de unos 8.500 millones de euros y una facturación de unos 1.650 millones de euros al cierre del ejercicio 2014, según los últimos datos de la empresa.

Portugal legalizará las plataformas como Uber y Cabify este año

EFE, **Lisboa**

El Gobierno portugués ya tiene lista la normativa que legalizará antes de que acabe este año plataformas de transporte como la estadounidense Uber o la española Cabify, que actualmente operan en el país bajo un vacío legal. Así lo avanzó el ministro de Ambiente luso, Joao Pedro Matos Fernandes, en declaraciones que ayer publican varios medios, en las que explica que la medida "acaba con la competencia desleal" y precisa que la actividad de estas plataformas estará "separada de la naturaleza de servicio" público.

La normativa, que se espera sea aprobada en octubre y entre en vigor un mes después, define a estos tipos de compañías como "prestadoras de servicios de tecnología" y no como empresas de transporte, por lo que no tendrán los beneficios fiscales que sí tienen los taxistas, según los medios lusos. Además, las plataformas deberán pedir autorización para operar y están obligadas a tener una sede nacional y emitir factura electrónica.

El fondo de Galdón y Béjar invierte en Japón

EL PAÍS, **Madrid**

Bruc Capital, sociedad de gestión de infraestructuras creada en 2015 por Juan Béjar, Eugenio Galdón y Joaquín Coronado, ha cerrado su primera operación. Se trata de un acuerdo con la empresa alemana IBC Solar AG para la compra de 37 megavatios fotovoltaicos en Japón durante los próximos tres años. El acuerdo también contempla el derecho de adquisición preferente durante el mismo periodo para todas las plantas que el desarrollador de proyectos alemán lleve a cabo en el país, estimadas en 165 MW.

La inversión de la gestora supera los 90 millones de euros, "si bien el desembolso total que requerirá este proyecto se valora por encima de los 400 millones de euros", según señala la empresa en un comunicado. Para financiar la operación cuenta con las aportaciones del banco australiano Macquarie y de Bruc Capital. Según el presidente de la sociedad, Juan Béjar (ex consejero delegado del grupo constructor FCC) "el acuerdo es un paso decisivo en la consolidación del proyecto Bruc Management en el ámbito global".

press reader Printed and distributed by PressReader PressReader.com + +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW