

ECONOMÍA / POLÍTICA

La UE acelera la negociación con India para cerrar este año el pacto comercial

UNA RELACIÓN DE MÁS DE 120.000 MILLONES DE EUROS EN BIENES QUE PUEDE DISPARARSE/ El potencial del nuevo gigante asiático, unido a la búsqueda de nuevas alianzas frente a la incertidumbre estadounidense, lleva a la Comisión a redoblar los esfuerzos.

Andrés Stumpf. Bruselas

La tierra prometida, la nueva China y el mercado deseado. Esos son algunos de los calificativos que distintos analistas económicos y geoestratégicos le ponen a India, que en los últimos años se ha convertido en el nuevo gigante asiático ahora que China flaquea.

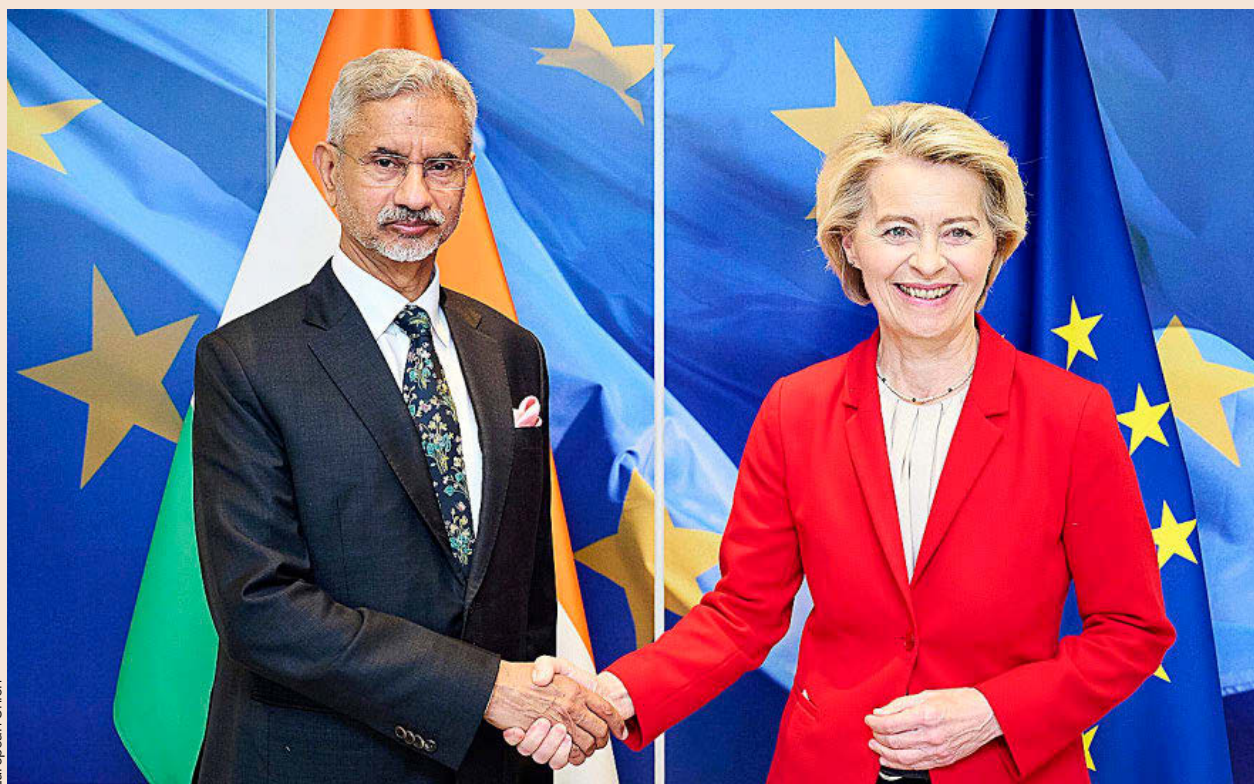
Con unas tasas de crecimiento que superan el 6% y con el hito de ser desde 2023 el país con mayor población, con nada menos que 1.400 millones de habitantes, el mercado indio se ha convertido en un caramelo –pese a sus numerosos retos– por el que diferentes regiones tratan de postularse.

La Unión Europea se incluye entre ellos. El bloque comunitario trabaja sin descanso para tratar de culminar la negociación de un pacto comercial con el país antes de que finalice el año, unos esfuerzos que se han acelerado y que cobran todavía más importancia en el contexto de tensión actual con EEUU.

Desde que se relanzaran las conversaciones para alcanzar un tratado de libre comercio en junio de 2022, la Comisión Europea ha mantenido 11 rondas diferentes de negociación en las que se ha ido dando forma al acuerdo. Tras el último encuentro formal de negociación, en mayo, la institución dirigida por Ursula von der Leyen ya ha llegado a acuerdos en transparencia, buenas prácticas regulatorias, aduanas y facilitación del comercio y los derechos de propiedad intelectual, así como en algunas disposiciones de asistencia administrativa mutua.

Las visitas no han parado de producirse para avanzar hacia el acuerdo. A pesar de que la próxima ronda de negociaciones tendrá lugar en Bruselas en julio, los contactos son muy frecuentes. Ayer, el ministro de Asuntos Exteriores de India, Subrahmanyam Jaishankar, se citó con la presidenta de la Comisión, con la Alta Representante, Kaja Kallas, y con el comisario de Defensa, Andrius Kubilius.

“La alianza entre la UE y la India se fortalece. Trabajamos en una agenda estratégica basada en el crecimiento, con un



Subrahmanyam Jaishankar, ministro de Asuntos Exteriores de India, junto con Ursula von der Leyen, presidenta de la Comisión Europea, ayer.

Las regulaciones ambientales y las normas de origen de los productos, los grandes obstáculos

de Estados Unidos (17,3%), China (14,6%) o Reino Unido (10,1%), algo que se ve como potencial de mejora.

Las importaciones de la UE desde India consisten principalmente en maquinaria y aparatos, productos químicos, metales básicos, productos minerales y textiles mientras que se exporta maquinaria, electrodomésticos, equipos de transporte y productos químicos. Por su parte, el comercio de servicios ascendió a 59.700 millones de euros.

“El régimen comercial y el entorno regulatorio de la India siguen siendo relativamente restrictivos”, aseguran fuentes comunitarias. A su juicio, los obstáculos técnicos al comercio, las medidas sanitarias y fitosanitarias, la desviación de las normas acordadas internacionalmente, así como la discriminación basada en medidas legislativas o administrativas afectan a una amplia gama de sectores, como los bienes, los servicios, la contratación pública y la inversión en India.

Junto con el tratado de libre comercio, la Comisión también negocia un régimen de protección de inversiones que garantice que los inversores europeos no serán discriminados en el país, algo especialmente relevante teniendo en cuenta que la participación de la UE en la inversión extranjera directa en India alcanzó los 140.100 millones de euros en 2023, frente a los 82.300 millones de euros en 2019, lo que convierte al bloque en uno de los principales inversores en India.

Una vez que la Comisión Europea llegue a un acuerdo con India, el Parlamento y el Consejo de la Unión Europea deberán valorar su ratificación, un proceso lento en el que algunos acuerdos han llegado incluso a encallar, como es el caso del de Mercosur.

RADIOGRAFÍA DE LA RELACIÓN CON INDIA

En millones de euros. Datos a cierre de 2023.



Expansión

Fuente: Comisión Europea

ambicioso tratado de libre comercio, tecnología e innovación, y seguridad y defensa”, aseguró Von der Leyen tras el encuentro.

Trabajo por hacer

Por el momento, el mayor obstáculo a la firma del acuerdo de libre comercio apunta a ser el llamado Mecanismo de Ajuste en Frontera por Carbono. Se trata de un arancel ambiental que la UE impone a las importaciones procedentes

de aquellos países que contaminan más que el bloque comunitario. El objetivo es que las empresas de la Unión Europea, sometidas a una estricta regulación en materia de emisiones, no se vean perjudicadas en la competencia con compañías que pueden abaratar costes produciendo de forma mucho más contaminante para después exportar a la región.

Junto a ello, también se antoja una dura negociación en las exigencias europeas en

materia de las reglas de origen, un conjunto de criterios utilizados para determinar la “nacionalidad económica” de un producto, es decir, dónde se produjo o fabricó realmente y no sólo desde dónde se envían los paquetes.

Pese a la falta de un acuerdo de libre comercio, la relación de la UE con India se ha disparado en los últimos años. El comercio de bienes entre la UE e India ha aumentado casi un 90% en la última década. Además, desde el Ejecutivo

comunitario estiman que unas 6.000 empresas europeas están presentes en India. La UE es el segundo socio comercial más importante de la India y su relación comercial en términos de bienes tenía un valor de 120.000 millones de euros a cierre de 2024. Esta cifra equivale al 11,5 % del comercio total de la India.

India es el noveno socio comercial más importante de la UE y representa el 2,4% del comercio total de bienes, muy por detrás todavía de los datos