

“ En España todavía hay quien discute el modelo empresarial; están trasnochados en el siglo XIX”

“ Los impuestos a la banca y a las energéticas caerán en los tribunales; creo que tienen otro propósito”

del conjunto de Europa, España no es la que va peor, ni mucho menos. ¿Vendría la avalancha de turistas que tenemos si hubiera problemas realmente graves? No. También ven falta de consenso político, pero saben medirlo, y ven que existe cooperación público-privada y que las cosas funcionan.

– **¿Cómo valora las últimas medidas anticrisis puestas en marcha por el Gobierno?**

Van por el camino que deberían, aunque en algún punto se quedan cortas. Por ejemplo, la bajada del IVA. ¿Por qué no también a la carne y al pescado? El gobierno está haciendo cosas bien, pero ha estado mal en el aspecto recaudatorio. Me resulta inexplicable que no haya deflactado el IRPF con esta inflación, que supone que una parte de lo que está recaudando el Estado es puramente confiscatoria.

– **¿Qué opina de los impuestos a banca y energéticas?**

Caerán cuando los revisen los tribunales. Ya veremos lo que dicen, pero creo que no está bien planteado.

– **¿En qué sentido?**

Son impuestos que pretenden ser retroactivos. Oiga, usted no puede tributar con efecto retroactivo. También creo que tienen otro propósito porque realmente lo que sacan de eso no serán grandes cantidades, y sin embargo pueden perjudicar mucho.

– **Dice que estos impuestos tienen otro propósito, igual que ha dicho que las palabras de Belarra tienen otras motivaciones. ¿A qué se refiere?**

Digamos que son medidas que tienen o pretenden tener un impacto dialéctico.

– **¿Considera que intentan sacar rédito político?**

Supongo que si alguien lo plantea así, tiene esta idea, pero yo no le veo ninguna virtud.

– **¿Cómo valora el anuncio de la subida del SMI un 8%?**

Yo creo que debe subir, pero con sentido común. Las mejoras salariales son positivas, siempre que se tenga en cuenta la situación de cada compañía. Lo que no pueden es llevar a empresas a la inviabilidad, porque supondría un riesgo para el mantenimiento del empleo. Que mejore la vida de la gente es bueno, pero esto hay que discutirlo en cada empresa. Al final, si una empresa puede subir sueldos

ya lo va haciendo. En el caso de que no pueda, esta medida puede crear un agujero. No se puede transmitir la idea de que los empresarios son cicateros respecto a las alzas en las retribuciones (ver pág. 20).

– **La CEOE no ha estado presente en las últimas reuniones sobre el tema.**

Lo óptimo es que este tipo de medidas se haga con consenso de todas las partes implicadas para que su aplicación no produzca distorsiones. No llegar al consenso supone fallar.

– **¿Ve necesario un pacto de rentas? ¿No le parece incompatible la posición de CEOE al reclamar moderación salarial cuando hemos conocido la subida del 9% del sueldo de su presidente?**

Más importante que el pacto de rentas es el entendimiento en el seno de la empresa, entre los empresarios y los trabajadores. Lo que puedo decirle es que Antonio Garamendi está haciendo un gran trabajo al frente de la CEOE y que me honra ser amigo suyo.

– **El Gobierno planea anunciar una nueva subida del SMI antes de que finalice el año, previsiblemente en plena campaña electoral.**

Insisto en que hay que tener en cuenta la situación de cada empresa. Habrá algunas que puedan asumirlo y otras que no.

– **Comentaba que España es un país de pymes. ¿Sería fundamental que aprovecharan los fondos europeos?**

Si no sirven para la transformación de las pymes, fracasaremos como país. Tienen que aprovechar esta oportunidad. La experiencia que tenemos en la Cámara, institución con un papel relevante en la digitalización de las pymes, es que están por la labor. Ya hay 143.000 bonos de *Kit Digital* para digitalizar pymes y autónomos. Ya se han transferido 800 millones de euros y el conjunto del programa son 3.000 millones. Esto va por buen camino.

– **¿No le preocupa que los fondos no hayan calado tanto en la economía real?**

En el caso de la digitalización de las pymes, que es donde nosotros tenemos un papel directo, está funcionando. Y yo me niego a creer, en el caso de los Pertes, que las grandes empresas no lo tengan bien pensado. Ya se materializará, más pronto o más tarde.

# España, con la mayor caída de poder adquisitivo de la OCDE

**LOS ESPAÑOLES PIERDEN UN 7,8% DE SU CAPACIDAD DE COMPRA EN TRES AÑOS/** Las subidas de precios y el estancamiento del mercado laboral agravan el problema.

Pablo Cerezal. Madrid

La actividad económica está próxima a recuperar las cifras previas a la crisis del coronavirus, y el empleo ya lo supera con creces (al menos, en cuanto al número de trabajadores), pero el poder adquisitivo de los ciudadanos no podría estar más lejos, debido al efecto combinado que supone la espiral inflacionista junto con el estancamiento las horas trabajadas y la contención salarial para evitar que la situación se agrave y acabe desembocando en pérdidas de empleo. De hecho, los españoles han perdido un 7,8% de poder adquisitivo desde 2019 mientras que el resto de los países desarrollados ya han salido de la crisis de la pandemia y ganan un 1,9%, de acuerdo con las cifras publicadas la semana pasada por la Organización para la Cooperación y el desarrollo económicos (OCDE).

En concreto, España sufrió una gran pérdida de poder adquisitivo del 8,8% al inicio de la pandemia, debido al desplome del empleo, que tuvo especial incidencia en el sector turístico, si bien los ERTE y el Ingreso Mínimo Vital consiguieron atemperar la pérdida de ingresos. De hecho, el efecto combinado de la recuperación del empleo por el rebote de la actividad con el desconfinamiento y de la caída de los precios por la debilidad de la demanda internacional logró que en un primer momento los ciudadanos mejoraran su capacidad de compra ligeramente, con un incremento del 0,8% respecto al inicio de la pandemia.

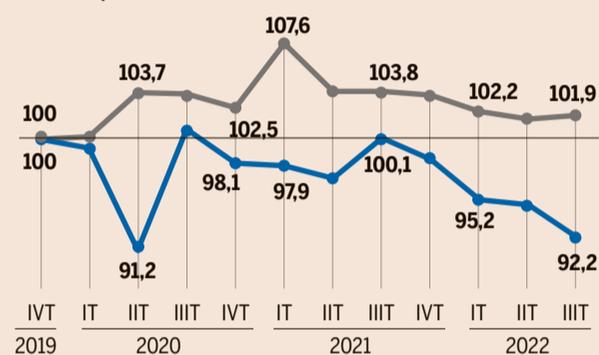
Sin embargo, en ese momento, el tercer trimestre de 2020, ya se empezaba a observar una cierta diferencia con la OCDE que posteriormente se iría ensanchando. El motivo es la recuperación del mercado laboral que pronto se demostraría incompleta, con algunos sectores todavía por debajo de los niveles previos a la crisis en el número de ocupados y el número de horas trabajadas totales, también un 1% inferior a las cifras del cuarto trimestre de 2019. A ello pronto se sumó una espiral inflacionista que primero impactó en los precios de la

## UN GRAVE DETERIORO

### > Poder adquisitivo

Evolución, en puntos. IV TRIM 2019=100

— España — OCDE



### > Evolución, por países

Variación entre el IV TRIM 2019 y el III TRIM 2022. En porcentaje.

Polonia	7,16
Eslovenia	6,53
Hungría	4,26
Canadá	4,09
Irlanda	2,01
Países Bajos	1,87
OCDE	1,87
Alemania	0,85
Bélgica	0,81
Francia	0,66
Italia	0,64
Estados Unidos	0,54
Suecia	0,26
Dinamarca	-1,30
Rep. Checa	-1,68
Finlandia	-1,80
Reino Unido	-3,94
Portugal	-4,14
España	-7,85

Expansión

Fuente: OCDE

energía (electricidad y carburantes), posteriormente en la alimentación y la hostelería y, por último y en menor medida, en casi todos los componentes del Índice de Precios de Consumo (IPC).

Y la situación se agrava por momentos ya que España fue, tras Portugal, el segundo país con un mayor deterioro en el tercer trimestre del año pasado, el último dato registrado

por las estadísticas del *club* de los países desarrollados. En concreto, la capacidad de compra de los hogares cayó un 2,8% entre julio y septiembre, una cifra que contrasta con la mejoría del 0,2% en la OCDE. Con ello, España es el país que sufre una mayor caída de la capacidad de compra de la OCDE, con un deterioro del 7,8% en los tres últimos años. Una cifra que contrasta

**Los países de la OCDE disfrutaron de un 1,9% más de renta que antes del coronavirus**

enormemente con el incremento del 7,2% del poder adquisitivo de los polacos, el 6,5% en el caso de los eslovenos o más del 4% para los húngaros o canadienses. De hecho, de los 18 países analizados individualmente, apenas seis han perdido poder adquisitivo, y es con un deterioro bastante leve con las excepciones de Reino Unido (3,9%), Portugal (4,1%) y la ya mencionada España.

Es cierto que podría haber una cierta mejoría en los próximos datos, ya que la inflación comenzó a moderarse tras el verano, hasta el punto de que actualmente España es el país europeo que registra menores subidas de precios. Sin embargo, hay que tener en cuenta que esto se debe a tres factores. En primer lugar, el efecto escalón, dado que la inflación se ha moderado porque los precios suben sobre una base más elevada que la de otros países europeos.

En segundo lugar, las medidas del Gobierno (bajada del IVA de los alimentos, reducción de los precios del transporte...), que son por su propia naturaleza temporales. Y finalmente, en tercer lugar, España también es uno de los países donde menos están subiendo los salarios. Aunque esto evita alimentar la espiral inflacionista (lo que afianza de esta forma el empleo), también dificulta la recuperación del poder adquisitivo.

Todo ello supone un gran problema para las empresas, debido a que redundan en un desplome del consumo en muchos sectores. Esto se debe a que las subidas de precios se han concentrado en algunos de los sectores donde la demanda es más inflexible, como es el caso de la alimentación o la electricidad, lo que reduce la capacidad de compra disponible para otro tipo de bienes y servicios cuyo consumo se puede diferir.