Las exportaciones españolas a EEUU se desploman un 13,8% en abril

Las ventas a China crecieron un 20,4% el mes en que EEUU desató la guerra arancelaria mundial

GUERRA COMERCIAL/ País Vasco, Canarias, Extremadura y Madrid fueron las comunidades autónomas más perjudicadas por los aranceles. En conjunto, las exportaciones españolas cayeron un 4,4% en abril.

Diego S. Adelantado. Madrid

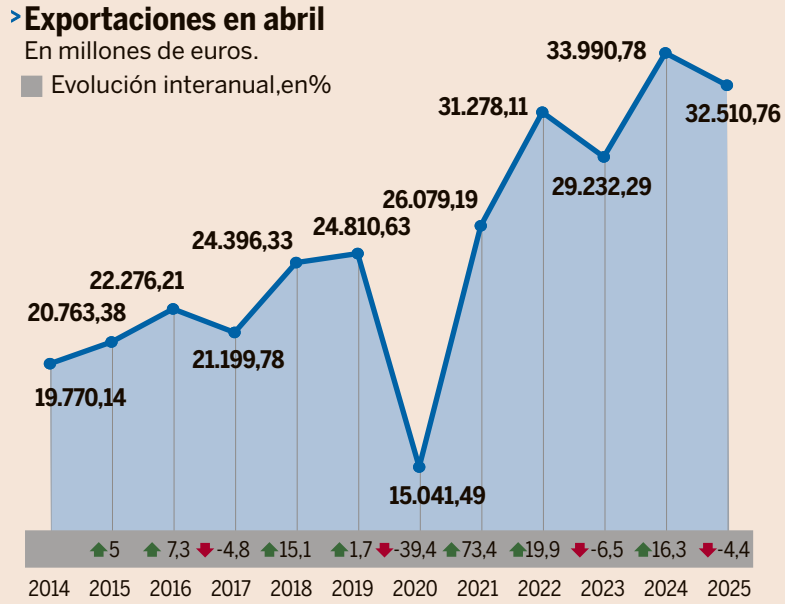
Los efectos de la guerra arancelaria desatada por Donald Trump en el llamado *Día de la Liberación* comienzan a notarse en las ventas de las empresas españolas al extranjero. Las exportaciones cayeron un 4,4% interanual en abril, el mes en el que el presidente de Estados Unidos anunció el grueso de sus aranceles recíprocos, y antes de la tregua que ahora está cerca de finalizar.

Las cifras de comercio exterior publicadas ayer por el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa muestran el hundimiento de las exportaciones a EEUU tras la imposición de los gravámenes. Las ventas al país norteamericano se contrajeron un 13,8% durante el cuarto mes del año. Las empresas españolas vendieron en EEUU alrededor de 220 millones de euros menos sólo durante abril, por lo que el impacto total de la guerra arancelaria podría ser mucho mayor a medida que pasan los meses.

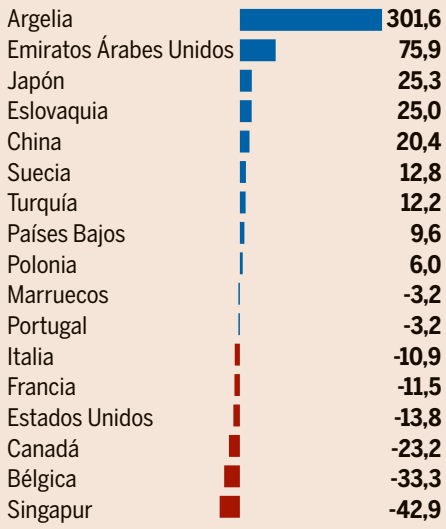
Ante esta delicada situación, las empresas comenzaron a buscar en abril otros mercados donde vender sus productos, igual que otros países afectados por los gravámenes, como China, están inundando el mercado europeo de los productos que no consiguen vender en EEUU como consecuencia de la guerra arancelaria.

LA GUERRA COMERCIAL HUNDE LAS EXPORTACIONES ESPAÑOLAS

Exportaciones en abril
En millones de euros.
Evolución interanual,en%



España crece en otros mercados
Evolución interanual de las ventas por países en abril de 2025. En %.



Expansión — Fuente: Ministerio de Economía, Comercio y Empresa

Precisamente el gigante asiático fue uno de los países donde más crecieron las exportaciones españolas en abril, un 20,4% interanual, si bien existen otros territorios, como Argelia, Emiratos Árabes Unidos o Japón donde se registraron grandes incrementos en las ventas.

En el lado opuesto, además de en EEUU, las exportaciones españolas cayeron durante el mes pasado, en términos interanuales, en Singapur, Bélgica, Francia, Italia o Portugal, mercados donde tradicionalmente las empresas españolas han tenido buena acogida.

Las importaciones provenientes de EEUU, sin embargo, no parecen haber sufrido de momento variaciones significativas. En términos absolutos, España importó mercancías por valor de 2.621 millones de euros del país norteamericano, un 0,4% menos que en el mismo periodo del año pasado. Este dato deja un saldo negativo de 1.253,7 millones de euros en la balanza comercial, con una cobertura del 52,2%. Es decir, las empresas españolas venden cerca de la mitad de lo que compran.

Ante las represalias anunciadas por la Unión Europea por los aranceles, las empresas también comienzan a buscar otros mercados donde comprar. Las importaciones procedentes de Canadá crecieron un 35% interanual en abril, mientras que las provenientes de Hong Kong se incrementaron un 69,7%. Con 4.066,9 millones de euros, Alemania continuó siendo el principal país importador al mercado español, si bien las ventas se contrajeron un 4,4% respecto a abril del año pasado.

Por CCAA

Algunas comunidades autónomas están siendo más afectadas que otras por el inicio de la guerra arancelaria. País Vasco es la gran damnificada de los gravámenes, con una caída del 95,2% en las exportaciones a Estados Unidos entre marzo y abril de este año. Le siguen Canarias (-79%), Extremadura (48,6%) y Madrid, donde las ventas al país norteamericano se redujeron en casi 100 millones de euros sólo entre el tercer y el cuarto mes del año, un 39,4%.

Las ventas a EEUU también cayeron un 15,6% en Cataluña, pasando de 406,77 a 343,49 millones de euros entre marzo y abril; y un 11,5% en la Comunidad Valenciana, dos de las grandes regiones exportadoras.

Las cifras publicadas ayer por Economía son especialmente llamativas, teniendo en cuenta que en cuatro de las comunidades autónomas donde más cayeron las exportaciones a EEUU durante abril –Cataluña, Comunidad Valenciana, Madrid y País Vasco– se concentraron el 62,65% de las ventas al país norteamericano el año pasado.

Llama la atención que Andalucía, una región donde se concentran el 17,2% de las exportaciones a EEUU, registró en abril un incremento del 15,8% en las ventas hacia el país, después de los gravámenes recíprocos impuestos por Donald Trump. Asturias, Baleares y Aragón completan la escueta lista de regiones que, contra la tendencia general, exportaron más durante el *shock* en los mercados producido tras el 2 de abril.

La primera radiografía de las consecuencias de la guerra comercial en España se ha producido días después de la primera reunión del Observatorio de Seguimiento del Impacto Arancelario, formado por el Gobierno y las CCAA para hacer seguimiento de las medidas puestas en marcha para combatir el efecto de los gravámenes.

Bruselas prevé aprobar con concesiones su decimoctavo paquete de sanciones a Rusia

Andrés Stumpf. Bruselas

La Comisión Europea quiere apretar las tuercas a Rusia desplegando su nuevo paquete de sanciones contra el país, el decimoctavo en la lista. La Alta Representante del Ejecutivo comunitario, Kaja Kallas, anticipó ayer que trabajan para sacarlo adelante a finales de esta misma semana, coincidiendo con la cumbre del Consejo Europeo, a pesar de la oposición frontal de Hungría.

"Necesitamos aprobar el decimoctavo paquete de sanciones contra Rusia. Cada sanción debilita la capacidad de Rusia para librar esta guerra", indicó la política estonia.

Bruselas está preparada para hacer concesiones con tal de conseguir que se aprueben las medidas, algo para lo que se requiere unanimidad por parte de los 27 Estados miembros. En ese sentido, aunque el paquete de sanciones se consideraba de los más potentes en lo que va de conflicto y un arma clave para forzar a Rusia a un alto al fuego, ahora podría quedar parcialmente diluido.

"Hemos propuesto un paquete de sanciones bastante potente, pero veamos qué tipo de compromisos tenemos que hacer para conseguir el apoyo de todos", aseguró Kallas.

Por el momento, la nueva propuesta de sanciones europeas amplía el número de embarcaciones de terceros países con las que está prohibido comerciar para reducir todavía más la estrategia de *flota fantasma* por la que Rusia conseguía exportar petróleo a la Unión Europea haciéndolo llegar a través de intermediarios. El plan también incluye nuevas sanciones al sector financiero ruso y extiende los objetivos a bancos de terceros países que colaboren con entidades rusas.

Las medidas se centran en golpear al sistema bancario ruso y en la llamada 'flota fantasma'

Asimismo, se vetará la llegada de energía rusa a través de los gaseoductos gemelos Nord Stream 1 y 2, aunque se trata de una medida de poco efecto teniendo en cuenta que ambos se encuentran paralizados desde hace años.

Las sanciones también incluían rebajar el tope al precio de las importaciones de petróleo desde los 60 dólares actuales. Sin embargo, el repunte del precio de la energía por el conflicto en Oriente Medio hace ahora menos importante esta medida. "Sólo el decimoséptimo paquete de sanciones redujo los ingresos por los precios del petróleo a través del Mar Báltico y el Mar Negro en una semana en un 30%. Estas medidas tienen efecto", destacó la Alta Representante de la Unión Europea.

HUNGRÍA

Hungría se ha convertido en el principal obstáculo interno al que se enfrenta la Comisión Europea a la hora de presionar a Rusia con **nuevas sanciones** económicas. Por el momento, eso sí, se ha logrado sacar adelante todas las medidas.