

ACUERDO COMERCIAL UE-EEUU

CEOE: El pacto con EEUU “perjudica la competitividad” de la industria española

“ABSOLUTO RECHAZO Y PREOCUPACIÓN” / Las empresas arremeten contra el acuerdo comercial alertando de que “perjudica la libre competencia”, “impacta directamente en las exportaciones europeas” e impone un trato “desigual” por sectores.

Juande Portillo. Madrid

Las empresas españolas se sumaron ayer a las denuncias ya realizadas por industrias como la alemana y arremetieron de plano contra el acuerdo comercial alcanzado entre la Unión Europea y Estados Unidos, mostrando su “más absoluto rechazo y máxima preocupación”. La imposición de un arancel generalizado del 15% a las exportaciones comunitarias al mercado estadounidense y los billonarios compromisos de compras energéticas, militares o de chips a Washington, denuncia la CEOE, principal patronal del país, “perjudican de forma clara la competitividad” de la industria española.

“Las empresas españolas queremos expresar nuestro más absoluto rechazo y máxima preocupación ante el acuerdo alcanzado entre la Unión Europea y Estados Unidos en materia de aranceles”, arranca, sin ambages, el comunicado emitido ayer por la organización empresarial que preside Antonio Garamendi. El acuerdo sellado el pasado domingo en Escocia entre la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, y el presidente de EEUU, Donald Trump, denuncia CEOE “rompe directamente con el principio del libre comercio, genera inseguridad y supone un paso atrás respecto al sistema de multilateralismo sobre el que operan nuestras empresas”.

El pacto, denuncian los empresarios, es “fruto de la presión generada por los reiterados anuncios de incrementos” arancelarios de la Casa Blanca, buscando “tratar de amortiguar las amenazas”, pero queda “abierto al cambio arbitrario en las decisiones del Gobierno estadounidense”, y conlleva medidas que “impactan directamente en las exportaciones europeas”.

“Esta imposición arancelaria fragmenta los mercados”, crea “incertidumbre”, “perjudica la libre competencia entre empresas”, dejándolas “sin margen de reacción”, advierte la patronal, denunciando que



El presidente de EEUU, Donald Trump, ayer.

el pacto “impone aranceles más elevados a sectores de todos conocidos, generando un trato desigual y perjudicando de forma clara la competitividad de nuestras industrias”.

En concreto, el acuerdo impone un arancel general del 15% a los productos comunitarios vendidos en EEUU, incluyendo a los sectores del automóvil, los fármacos o los semiconductores, y del 0% a

aviación, ciertos productos químicos, agrícolas y genéricos, pero mantiene la tasa del 50% a aluminio y acero.

CEOE concluye que el pacto se aleja de los principios de libre comercio, multilateralismo y respeto a las normas internacionales y abre “un escenario completamente contrario al que defendemos con unas consecuencias inciertas y peligrosas a nivel global”.

La denuncia de la patronal española no es un caso aislado. El lunes, la Federación de la Industria Alemana ya advirtió de “las inmensas repercusiones negativas para la industria” germana, mientras que el acuerdo fue tachado de “sumisión” por el Gobierno francés, y ha sido “respaldado pero sin entusiasmo” por el propio presidente del Gobierno español, Pedro Sánchez.

Una frase que ayer reiteró el ministro de Economía, Carlos Cuerpo. “Somos conscientes y hay que entender la reacción de los sectores productivos”, declaró ayer en Cope, asumiendo que Estados Unidos “quiere imponer de forma estructural barreras a todos sus socios comerciales”, con “un impuesto a las importaciones”, si bien defendió que “se han

Cuerpo: “Hay que entender la reacción de los sectores productivos” ante el nuevo “impuesto”

evitado escenarios más disruptivos”.

En respuesta a CEOE, la portavoz del Gobierno, Pilar Alegria, recordó que el Ejecutivo lanzó en abril un plan de respaldo y liquidez a los sectores afectados por 14.000 millones de euros y que se les seguirá apoyando.

“Es verdad que la alternativa a ese acuerdo ha podido ser una guerra comercial de consecuencias imprevisibles”, admitió, por su parte, el presidente de la Junta de Andalucía, Juanma Moreno, apostillando que, en todo caso, el pacto arancelario “no contenta a nadie”. “Lejos de facilitar el comercio, lo va a debilitar, que lejos de potenciar la creación de empleo y de la riqueza, los va a debilitar”, subrayó.

La Comisión Europea, a su vez, admitió que el acuerdo “no es perfecto” para la Unión Europea, pero “tampoco para EEUU”.

Editorial / Página 2

Un golpe que rebajará en 2 décimas el crecimiento de la UE en 2025

J. Portillo. Madrid

Claudicar ante Donald Trump, aceptando un arancel general del 15% a las exportaciones comunitarias y comprometiendo compras billonarias a Estados Unidos en productos estratégicos, tendrá una factura económica inmediata para la Unión Europea, que verá lastrado su crecimiento de este mismo año.

Así lo advierten los análisis de CaixaBank Research,

que ayer emitieron un primer análisis de las consecuencias del acuerdo comercial entre Estados Unidos y la Unión Europea que apunta a que “el impacto negativo en el crecimiento europeo para 2025 se puede situar cerca de las dos décimas de PIB”, si bien el golpe sería inferior en España por su menor exposición. La cifra rebajaría el crecimiento de la Unión Europea por debajo de un punto porcen-

tual, desde el 1,1% previsto por la Comisión Europea en su últimas proyecciones oficiales, si bien desde CaixaBank Research apunta a la posibilidad de que las consecuencias negativas en “parte se puedan ver compensadas por una reducción de la incertidumbre”. De hecho, el servicio de estudios de la entidad financiera considera que, ante el riesgo que hubiera supuesto una guerra comercial abierta

con Trump, “en una primera valoración se puede decir que Europa ha limitado los daños de una potencial escalada comercial con EEUU, a la espera de perfilar los detalles del acuerdo”.

En esta línea, Juan María Nin, presidente del Círculo de Empresarios, asevera a este diario que “el acuerdo siempre es bueno, corrige desequilibrios, pero debe perfeccionarse para asegurar una relación estable y

CONTENCIÓN

Pese al potencial **impacto negativo** en el crecimiento europeo, desde CaixaBank Research asumen que el **pacto comercial** ha permitido “**limitar los daños**” de una guerra comercial.

constructiva con EEUU, la única alternativa democrática en un mundo de bloques enfrentados”.